

企業と学生を、「学食」でつなぐ



企業様向け

# サービス説明資料

株式会社 タスキ

# 「人モザイク」とは？

地元大学の学食でランチを食べながら、企業と学生が少人数で交流する企画。

会話を楽しみながらの frankな交流が特徴です。

登録企業は、大学・学年・学部・学科から交流したい学生の属性を選択することが可能。

貴社の“会いたい”学生に、貴社の魅力を“会って”伝えることができます。

一方的な説明ではなく  
会話しながら  
魅力を伝える



# 「人材マネジメント」が、アプローチしている課題



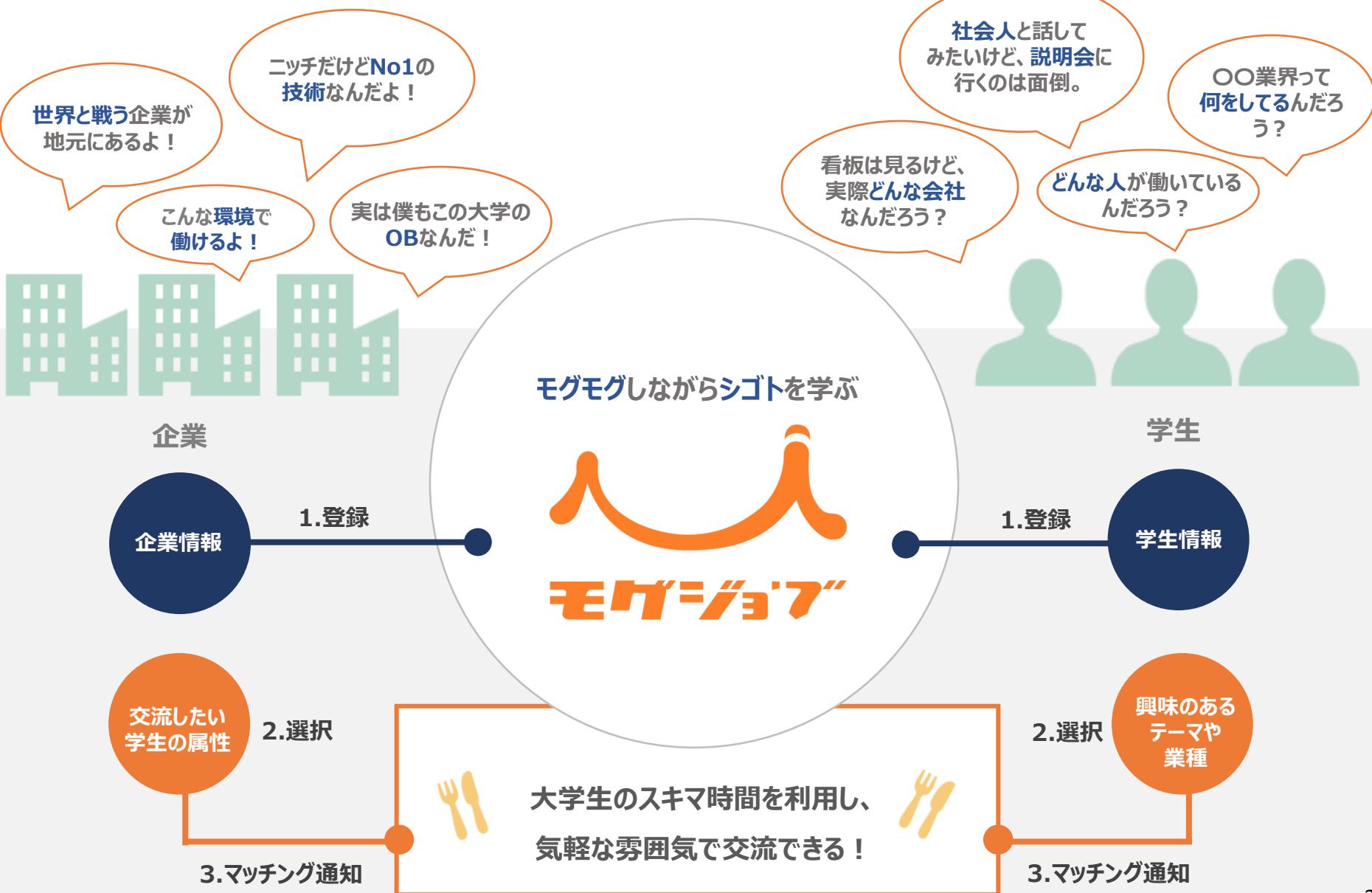
- ✓ 学生と知り合う機会がない
- ✓ 求人募集に応募が来ない
- ✓ ナビサイトでは大手企業が目立ってしまう
- ✓ アプローチしたい学生に効率的に会いたい

地方企業の人材不足

- ✓ 社会人と接点がない
- ✓ サイトを見て企業を知った気になる
- ✓ 実は業界・会社についてよく分からぬままエンターリーしている ⇒ 高い早期離職率

ミスマッチ

# 「人モグモグ」とは



# 「人間モザイク」のフロー（昼休み：12:00～13:00 の例）

※  
およそ45分間の交流

STEP①

STEP②

STEP③

STEP④

STEP⑤

STEP⑥

【事前】

企業・学生はそれぞれ  
Web上で申し込む

【事前】

マッチングが成立した場  
合、学生には整理番号、  
企業には学生のユー  
ザー属性情報が事前に  
メールで通知される。

【当日12:05頃】

食堂のあらかじめ決めら  
れたエリアにて学生と企  
業が顔合わせ。  
(整理番号で本人確認)



STEP③

【当日12:50頃】

食事をしながら交流。



STEP④

交流終了。  
下膳して解散。



STEP⑤

※ 交流時間は昼休みが12:00～13:00の場合の目安です。昼休みの時間、学生が集まる時間などにより変動します。

# 「人モグジョブ」の特徴

## POINT 1

### 企業のアピールポイントでマッチング

学生は、企業の強みや仕事の魅力を表すキーワード（例：福利厚生が自慢、オンリーワンの技術、出会いがたくさん 等）で交流企業を選択。ネームバリュー関係なく、学生に会える。

## POINT 2

### ピンポイントで会える

会いたい学生の属性（大学・学年・学部など）を選べるので、ピンポイントでターゲット学生に会える。

## POINT 3

### 会うだけでなく、つながれる

モグジョブでの交流をきっかけに貴社に興味を持った学生の連絡先を取得できる機能（おわり機能）や、登録学生全體に向けたお知らせ投稿機能により、ランチタイム以外のつながりも生み出します。

※ お知らせ機能はアプローチプランのみ利用できます

# 「モグジョブ」の評価

## ■ 学生の声



昼休みにいつも行く学食で開催されるので、  
参加しやすい。（愛知大学/2年生）



もともとあまり興味がなかった業種だったのに、  
実際に働いている人の話を聞いてみると魅力的に感じた。  
将来就職活動をする上では、先入観を持たずに取り組み  
たいと思った。（近畿大学/3年生）



交流した企業は、ある商品が国内シェア1位だった。地  
元にそんなにすごい企業があるなんて知らなかつたので  
驚いた。（豊橋技科大/4年生）



## ■ ステップアップ率

48.6%

⇒ 交流前はその企業を知らな  
かった学生が多い中で、  
約半数が次のステップを希望

※ ステップアップ率とは？

モグジョブで交流した企業に興味をもち、企業への連絡先開示を  
応諾した学生の割合。（選考情報や会社見学への招待等を求めた割合）

# 「人モグジョブ」の評価

## ■ 企業の声



「モグジョブ」は  
PRの場として有効か？

89.1%  
の企業が  
有効と回答

 食事があったことで学生との距離が近く、話しやすかった。学生も緊張せずに質問してくれた。  
(愛知県/サービス)

 我々中小企業にとって、まずは知ってもらうことが非常に重要。モグジョブは社名で選らばないマッチングなので、もともと弊社を知らなかった学生に魅力を伝えられる点が良かった。

(和歌山県/メーカー)

 モグジョブでの交流をきっかけに弊社事業に興味を持った学生がインターンシップに参加してくれた。(愛知県/IT・ソフトウェア)

# 「人モケジョア」のサービス内容と費用

登録費用	アプローチプラン しっかりとPR	👑スタンダードプラン リーズナブルにPR	おためしプラン
	<b>8万円/年間</b>	<b>3万円/年間</b>	<b>0円</b>
参加申し込み	✓	✓	✓
ステップアップ(おかわり機能) 自社に興味を持った学生の連絡先を取得できます	✓	✓	✓
企業情報の掲載 自社に興味を持った学生が自社を詳しく知ることができます	✓	✓	△ 簡易な企業情報のみ掲載
学生アンケートの閲覧 交流した学生のアンケート結果を閲覧できます	✓	✓	
記事の投稿 学生のマイページに、イベントの案内や自社の紹介を投稿できます (年間10件まで)	✓		

参加費用	基本料	+	オプション料
	5,000円 + 3,000円/人	+	1,000円/人 + <学年指定>
※ 参加費用は、実際にマッチングした学生数に応じます。			
※ 別途、学生と企業参加者さまのランチ代がかかります。			



## 参加費用の目安

【学生3人とマッチングした場合】ランチ代込みで、 **16,000円～25,000円** とお手軽価格！

※ 各プランの機能の詳細は、<https://mog-job.com> をご確認下さい。

# 「人モグジョブ」企業に対するサポート機能（1）

## （1）企業情報の掲載

アプローチプラン

スタンダードプラン

おためしプラン

会社の事業内容や社内の様子、働く従業員目線での仕事のやりがいなどを学生に伝えるためのページです。

登録学生はいつでも、企業情報の閲覧が可能となっています。

地域や業種などの条件で検索でき、学生のマイページには過去に会った企業の履歴も残ります。

スタンダードプラン・アプローチプランならより詳しい企業情報を掲載可能なうえ、

モグジョブでの交流後、参加した学生に今日会った企業の企業情報ページをお知らせします。

### おためしプラン



#### 【掲載内容】

- ロゴ
- 基本情報（住所等）
- メインビジュアル
- 事業内容（タイトルのみ）
- 社員紹介（2名まで）

### スタンダードプラン・アプローチプラン



会っておしまいじゃない！  
会って興味を持った学生に  
もっと知つてもらう機能



#### 【掲載内容】

- ロゴ
- 基本情報（住所等）
- メインビジュアル
- ここがスゴい！
- 事業内容
- 社員紹介（10名まで）
- 各会社説明項目（選べる13項目）

# 「モグジョブ」企業に対するサポート機能（2）

## （2）学生アンケートの閲覧

アプローチプラン

スタンダードプラン

学生はモグジョブに参加後、「交流は楽しかったか？（おいしい度）」、「交流した企業に興味を持ったか？（ごちそう度）」、「交流した企業へのコメント」のアンケートに回答します。

スタンダードプラン以上では、このアンケート結果を確認することができます。



学生からのフィードバックを、次の「モグジョブ」参加時やその他採用活動などに活用することができます。

### 【アンケート回答例】

もともとあまり興味のない業種でしたが、実際のプロジェクトの話やお客様に喜んでもらった体験などを聞くと、もっと話を聞いてみたいと思いました。

身近な●●にこの会社が関わっているなんて全く知らなかったです。インターンシップなどでもっと知ってみたいと思いました。

⇒ どんな話が学生の心を掴むのか？を知るきっかけに

# 人人モグジョブ 企業に対するサポート機能（3）

## （3）記事の投稿

### アプローチプラン

登録学生のマイページ上に、企業からのお知らせを投稿できます。



▲マイページ

記事の中身 ▶

The screenshot shows a news article titled 'インターンシップ 参加学生募集中！' (Internship participation students wanted!). It features a photo of two people in professional attire working at a computer. Below the photo, the text reads: '1~3年生まで対象！長期インターンシップ参加者募集中★' (Targeted at 1st to 3rd year students! Long-term internship participants wanted!). The article continues with details about the company (株) ○○, its history (founded 50 years ago), and the specific requirements for the internship (3-20 hours per week, 1,000 yen per hour). It also specifies the location (本社), target audience (1st year university students to 3rd year university students), and the number of positions (2). At the bottom, there's a link '記事一覧へ戻る' (Return to article list).

「モグジョブ」で交流した学生以外のタイムラインにも表示されるので、アプローチできる学生数を大幅に拡大することができます。

### 【投稿例】

こんにちは。山田花子です。

今日は気分がウキウキ(^^)♪というのも、明日からリフレッシュ休暇をいただきハワイへ旅行に行くんです～！

弊社では、1年目から年に1度9連休が取得できます。  
このお休みを活用して家族旅行をする従業員も多いんです。

⇒ 福利厚生をPR

今、ドイツの○○Expoに出展しています。世界中の自動車部品メーカーが独自の製品や技術をPRしています。  
弊社もグローバルでの販路拡大を図り、朝から絶賛商談中です！

⇒ 事業規模・内容をPR

## — コロナ禍-緊急対策支援 —

「オンライン」で、地元大学生と企業をつなぐ

オンライン

人人 モバシヨフ

ハナモグジョブ



オンライン

これまでのモグジョブの  
企業と学生が、  
気軽にコミュニケーションを  
図ることができる環境を  
オンラインで。



新型コロナウイルスの感染拡大で、  
人と出会うことが制限されるという、これまで経験したことの無い環境の中、  
企業と学生との出会いをつなぐツールとして社会状況に合わせた「モグジョブ」を企画しました。

# オンライン 「モグジョブ」とは？



マッチングした企業と学生が、Web会議ツール「Zoom」を使って交流するオンラインイベント。モグジョブと同じくフランクな雰囲気の中、学生とのコミュニケーションを通じて企業の魅力を伝えられるイベントです。

新型コロナウイルス感染の影響により中長期的に就活イベント中止が見込まれる中、

◎学生との接点づくりに課題を感じている企業さま

◎オンラインでの採用活動のコツを掴みたい企業さま

◎若者の地元志向が高まるこの機に採用強化を考える企業さま

にご好評いただいています。



オンライン

ハナモグジョブ

オンラインモグジョブが選ばれるポイント

### ターゲットを絞ったマッチングが可能

POINT 1

学年・学部などを指定してマッチングすることができるモグジョブだからこそ、就活真っ最中の4年生、インターンシップ呼び込みのための3年生、低学年に早めのタッチ、など、採用戦略に合わせたマッチングが可能です。

### 多様な切り口で新しい学生との出会い

POINT 2

「人の暮らしを豊かにする」「地域社会に貢献する」などの仕事の特徴を表すテーマや、『ものづくりに興味あり』『好奇心旺盛』など、学生の考え方や性格のキーワードを使ったマッチングで、これまでにない接点づくりが可能です。

### 初オンラインでもOK！事前セミナーで安心

POINT 3

「Zoomを使ったことがない」「学生と上手くコミュニケーションをとれるか不安」という企業さまにも安心して参加いただくため、Zoomの使い方から採用に繋げるためのコツなどをご案内するオンラインセミナーを用意しています。

オンライン

人モグジョブ

## オンラインモグジョブの参加費用

オンラインモグジョブは、モグジョブと料金体系が異なります。記載の料金はすべて税別表記です。

参加費用は、実際にマッチングした学生数に応じた『成功報酬型』です。学生のランチ代負担はございません。

### 1回あたりの参加費用

基本料

2,000円 + 3,000円/人

+

オプション料

1,000円/人 + 1,000円/人 + 1,000円/人 + 1,000円/人  
<学年指定> <大学指定> <学部指定> <学科指定>

### 参加費用の目安

- ◎就活中の4年生1人とじっくり話したい ⇒ 学生数1名 / 学年指定1名 6,000円
- ◎24卒向けのインターンシップの呼び込みとして使いたい ⇒ 学生数3名 / 学年指定3名 14,000円
- ◎学生との接点を増やしたいから、学年学部は何でもOK ⇒ 学生数5名 / オプションなし 17,000円
- ◎2人会って、うち1人は機械系が良い ⇒ 学生数2名 / 学部指定1名 9,000円



貴社の戦略に合わせてご指定いただけます。  
圧倒的なコスパに自信あり！

①

## 【企業募集】

参加希望企業は、モグジョブのシステムで申し込む。  
申し込み後、掲載情報に関してメールにてご連絡いたします。  
参加企業は、「オンラインモグジョブ事前セミナー」へ参加(※後述)

②

## 【学生募集】

学生がモグジョブのシステムで申し込む。  
業種やキーワード、担当者など多様な切り口で  
交流企業を選択可能。

③

## 【マッチング通知（開催の2営業日前）】

マッチング通知にて、マッチング成否、マッチングした学  
生の情報、Zoomのミーティング情報を通知。

④

## 【当日集合】

まずは企業が集まり、注意事項などを説明。  
学生が集まり次第、運営のファシリテーターにより開始。

⑤

## 【当日-交流前アイスブレイク】

まずは、食事やドリンクを片手に、全体で交流。  
簡単な企業紹介やゲームなど。

⑥

## 【当日-グループごとの交流】

事前にマッチングしているグループに分かれて交流。  
ファシリテーターが終了時刻のアナウンスを行い、グループごとに  
交流を終了する。

## ▼ 学生申し込み画面



## ▼ 詳細画面一部



こんな人と話せます！

株式会社秋葉原メカニカルシステム  
品質管理部  
高橋 由紀子さん  
静岡大学卒／入社4年目

超精密加工得意とする私たちの会社には、ミクロ単位の誤差も許されない部品製造の依頼がきます。不良品が出ないよう、最終的な品質のチェックはもちろんのこと、安定的な製造ができるよう、生産体制全体を整備・管理することが私たち品質管理部の仕事です。

機械系の学部を卒業しているので、技術エンジニアの方々とのコミュニケーションも円滑にできています。

- ・理系だけど、エンジニア以外の仕事も視野に入れてみたい
- ・自動車が好き、自動車業界の最先端で働きたい！
- ・リケジョの就活について相談したい

など当てはまる方、ぜひ気軽に楽しくお話しできればと思います！

※一部、掲載しない大学も  
ございます。

## ★ポイント★

マッチングした学生以外の参加学生にも、  
自社を知ってもらう機会になります。

オンライン

# 人人モグジョブ の特徴

## ▼ WEB合説 / 企業説明会



Web合同企業説明会(イメージ)

### マッチングの仕方

企業 指定なし

学生 興味のある社名で選ぶ

### 会社紹介の方法

プレゼン形式+チャットでの質疑応答

### 参加学生人数

集客人数次第

### 企業の人選 (オススメ)

人事部など、会社を総合的に説明できる社員

### 学生のマインド

企業を広く知る

### 企業のマインド

学生に広く伝える

## ▼ オンラインモグジョブ



オンラインモグジョブ(イメージ)

企業 大学・学部・学科・学年を指定

学生 会社の特徴を表す「テーマ」や業種、学生の興味関心のあるキーワードで事前にマッチング

対話形式

1名～5名(企業の希望に合わせて)

指定大学のOBや求める職種の先輩など、その会社で働くことを会話できる社員

企業を個別に深く知る

ターゲットの学生に深く伝える

オンライン

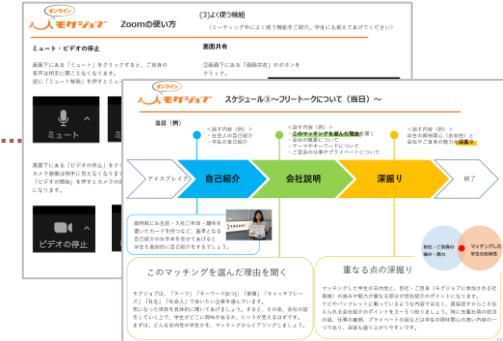
# 人人モグジョブ 良いコミュニケーション機会にするための 3つのサポート

モグジョブが大切にしている社会人と学生の“**コミュニケーションからの発見**”を生み出せるように  
オンラインモグジョブでは3つのサポートを実施しています。

## サポート 1

### 参加企業への事前セミナー

オンラインでの交流に不安のある企業担当者も多いことから、  
参加企業には、オンラインツールの使い方、  
コミュニケーションの仕方や  
採用に繋げるコツなどを伝えるセミナーを開催。



## サポート 2

### 交流促進のためのコンテンツを用意

開始までの待ち時間に、学生スタッフによるアイスブレイクを実施。  
参加特典のギフトを選択する仕組みにすることで、自然とフランクな  
交流ができます。学生の興味関心に沿った会社案内をサポートする  
コンテンツも用意。

## サポート 3

### スカウト機能として活用できるデジタルギフト

参加特典のギフトを贈る際、オリジナルメッセージをつけることが  
できます。学生に対して次のステップへの促しや招待をすることで  
スカウト機能として活用できます。



「モケニショウ」 報道・メディア掲載《抜粋》

# 学食で「もぐもぐ」就活



近大、地元企業が交流

双方「相手の表情見える」好評

▲ 読売新聞 (2018/11/29)



讀賣新聞



# 中日新聞

# 中國新聞



会議所ニュース



▲ NHK おはよう日本 (2018/10/24)



▲ NHK ひろしま (2019/11/6)



▲ NHK 東海 (2020/5/26)

# 「人モケシヨア」のお問い合わせ

株式会社タスキ TASUKI

- 社名 : 株式会社タスキ / TASUKI Inc.
- 代表 : 種田憲人
- 住所 : 愛知県豊橋市中郷町118-1 豊橋サウスビル4階A
- 電話 : 0532-35-9299
- メール : [info@tasuki-inc.com](mailto:info@tasuki-inc.com)
- 事業 : 求人広告・プロモーション事業  
経営戦略コンサルティング事業  
Web制作事業  
研修・講師、イベント企画・運営
- 理念 : 未来に想いをつなぐ





<https://mog-job.com>